



### Wer wir sind?

Über 80 Haftmaterialspezialisten. Seit 1967 als Berater, Problemlöser und Partner tätig in der Entwicklung und Produktion von Haftmaterialien. Standard? Nicht mit uns! Wir arbeiten unkonventionell, flexibel, auf Augenhöhe. Jeder Tag ist anders, jeder Tag ist spannend. Wir produzieren hoch technische Nischenprodukte und erwirtschaften damit ca. 30 Millionen Euro. Und das profitabel, erfolgreich und dynamisch wachsend. Wir stehen für Qualität, Zuverlässigkeit, technische Kompetenz und Flexibilität.

Für das weitere Wachstum und die nationale und internationale Entwicklung unseres Unternehmens suchen wir zur Verstärkung unseres Vertriebsinnendienstes schnellstmöglich: **DICH**.

Einen kompetenten, erfahrenen, zuverlässigen Teamplayer als

## MITARBEITER VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)



**DU kümmerst Dich** täglich um die Fragestellungen unserer Kunden und bist verantwortlich für den reibungslosen Ablauf von Aufträgen von Bestellannahme bis Versand. Im Detail heißt das:

- Erfassung und Bearbeitung von Kundenaufträgen
- Abstimmung mit Produktionsplanung, Lager, Einkauf und Versand zur Absicherung termingerechter Auslieferungen
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Sales Team und Vertriebspartnern sowie Unterstützung beim Aufbau neuer Direktkunden
- Ansprechpartner für unsere Kunden bei allen Fragen in der täglichen Zusammenarbeit
- Nach technischer Einarbeitung Erstellung von Angeboten
- Tägliche Kommunikation mit Kunden per Telefon, Video und E-Mail



**DU passt perfekt zu uns, wenn du:**

- Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder abgeschlossenes Studium aufweisen kannst
- Freude am Vertrieb und dem täglichen Kontakt mit Kunden und Menschen hast
- Zuverlässig, freundlich, eigenverantwortlich und verbindlich bist
- Gerne lernst und keine Angst vor täglichen Herausforderungen hast
- Ein Teamplayer bist
- Sicher bist im Umgang mit IT- und Warenwirtschaftssystemen
- Gerne Fremdsprachen sprichst, neben englisch idealer Weise auch polnisch



**Dafür bekommst DU bei uns:**

- Viel Freiraum in einem dynamischen Team
- Eine faire Bezahlung nach Tarif
- Eine unbefristete Arbeitsstelle
- Eine zukunftssichere Perspektive in einem erfolgreichen Unternehmen
- Eine intensive Einarbeitung und viele Weiterentwicklungsoptionen
- Jobrad und vieles mehr



**Du hast Interesse?**

Dann bewirb Dich doch gleich bei unserem Vertriebsleiter  
**rolf.schoenberg@vpf.de**

Wir freuen uns auf Dich!

**VPF GmbH & Co. KG**

Harkortstraße 14 – 16, 45549 Sprockhövel (Germany)

www.vpf.de

